



PROGRAMA FORMATIVO DE LA ESPECIALIDAD FORMATIVA
EMPRENDER UN NEGOCIO
ADGD088PO

PLANES DE FORMACIÓN DIRIGIDOS PRIORITARIAMENTE A TRABAJADORES OCUPADOS

PROGRAMA DE LA ESPECIALIDAD FORMATIVA: EMPRENDER UN NEGOCIO

DATOS GENERALES DE LA ESPECIALIDAD FORMATIVA

1. Familia Profesional ADMINISTRACIÓN Y GESTIÓN

Área Profesional: ADMINISTRACIÓN Y AUDITORÍA

2. Denominación: EMPRENDER UN NEGOCIO

3. Código: **ADGD088PO**

4. Objetivo General: Adquirir los conocimientos necesarios para desarrollar un plan de negocio y puesta en marcha del mismo.

5. Modalidad: Teleformación.

6. CONTENIDOS FORMATIVOS:

1. FACTORES DE VIABILIDAD Y FACTIBILIDAD DE UN PROYECTO EMPRESARIAL.
 - 1.1. Factores de viabilidad y factibilidad.
 - 1.2. Equilibrio: idea – emprendedor – mercado.
 - 1.3. Factibilidad de un proyecto.
 - 1.4. Indicadores de viabilidad de un proyecto.
 - 1.5. Matriz DAFO.
2. PLAN DE EMPRESA.
 - 2.1. Producto y servicio.
 - 2.2. Valor diferencial.
3. MERCADO.
 - 3.1. Dimensión.
 - 3.2. Tipo de cliente / target.
 - 3.3. Evolución de un mercado.
 - 3.4. Competencia.
 - 3.5. Cómo identificar a la competencia.
 - 3.6. Ventaja competencial.
 - 3.7. Precio.
 - 3.8. Técnicas de fijación del precio.
 - 3.9. Política de precios.
 - 3.10. Distribución y logística.
 - 3.11. Canales de distribución.
 - 3.12. Soluciones logísticas.
 - 3.13. E-commerce y logística.
 - 3.14. Promoción.
 - 3.15. Tipos de promociones.
 - 3.16. Previsión de ventas.
 - 3.17. Cómo calcular previsiones de ventas.
4. PRODUCCIÓN.
 - 4.1. Producción.
 - 4.2. Teoría de procesos productivos.
 - 4.3. Valor añadido y diferencial.
 - 4.4. Cadena de valor.
 - 4.5. Cálculo de costes.
 - 4.6. Calidad.
 - 4.7. Sistemas de control de la calidad.
 - 4.8. Políticas de seguridad e higiene.
 - 4.9. Políticas medioambientales.
5. ORGANIZACIÓN.
 - 5.1. Organización.
 - 5.2. Planificación de procesos productivos.
 - 5.3. Diagrama de Gantt.
 - 5.4. Cuadro de mandos.
 - 5.5. Retribuciones.
 - 5.6. Gestión de equipos y del talento.

6. ECONÓMICO – FINANCIERO.

6.1. Cómo calcular: Un plan de inversiones. Un plan de financiación. El punto de equilibrio. Un plan de tesorería. Una cuenta de explotación. Un balance previsional.

6.2. Cuadro resumen económico-financiero de un proyecto.

7. JURÍDICO – LEGAL.

7.1. Tipos de formas jurídicas.

7.2. Trámites para constituir las.

7.3. Coste de constitución.

7.4. Seguridad Social: Sistemas de cotización. Soluciones de contratación.

7.5. Hacienda: Impuestos. Registros y censos.

7.6. Licencias de actividad: Tipos de permisos y licencias.

7.7. Cobertura de riesgos: Tipos de seguros y coberturas.

7.8. Protección legal: marcas y patentes.

7.9. LOPD.

10. HOJA DE RUTA

10.1. Cómo elaborar la hoja de ruta de un proyecto.

11. GESTIÓN DEL PROYECTO.

11.1. Fundamentos para la gestión y seguimiento de un proyecto.